

2022年度

フランチャイズ経営士講座

2022年9月14日開講

フランチャイズ経営士講座のご案内

日本フランチャイズチェーン協会では、フランチャイズシステムに関する専門知識及びマネジメントに関する総合的な知識を短期間で身につけていただくため、2007年(平成19年)にフランチャイズ経営士講座を開講致しました。本講座では「経営戦略」「アカウンティング・ファイナンス」「リスクマネジメント」「フランチャイズマネジメント」と4つの講座から構成されており、質・量ともに充実したプログラムとなっております。講師陣も、フランチャイズに精通した弁護士、税理士、専門コンサルタントなどそれぞれの分野の専門家が担当致します。

フランチャイズビジネスの発展の為にぜひ本講座をご活用下さい。

フランチャイズ経営士講座の学習ポイント

- ① 少人数型のディスカッションを通じて、意思決定能力の向上
- ② FC本部ノウハウの見える化の実現
- ③ 経営者・経営幹部、投資家の視点から見た財務諸表
- ④ 過去の成功体験ではない、未来志向の戦略の構築
- ⑤ FC本部を取り巻くリスクとその対応

フランチャイズ経営士講座の受講対象者

- ① FCチェーンの責任者の方又は、経営幹部候補者
- ② 既存業態に次ぐ、新業態開発責任者の方
- ③ FC部門の次世代責任者の方



フランチャイズ経営士講座のプログラム

第1回	経営戦略	9月14日(水)~16日(金)
第2回	リスクマネジメント	10月18日(火)~20日(木)
第3回	アカウンティング・ファイナンス	11月16日(水)~18日(金)
第4回	フランチャイズマネジメント	12月15日(木)~16日(金)

フランチャイズ経営士の認定

各講座全4回(10日間)に出席をした方には修了証書を授与致します。(原則的に業務都合、体調不良等で出席率が80%未満の方には修了証書は授与されません)また、全ての課題レポートを提出された方には、協会認定資格の「フランチャイズ経営士」を認定します。やむをえず受講者が欠席の場合、代理の方の受講が可能です。詳しくは事務局にお問い合わせください。代理の方は経営士の認定資格を得ることはできません。

受講のご案内

1・定 員 20名

2・締 切 2022年9月7日(水)

3・会 場

一般社団法人日本フランチャイズチェーン協会 会議室

〔所在地〕東京都港区虎ノ門3-6-2 第二秋山ビル 1階

TEL : 03-5777-8706 / FAX : 03-5777-8711

〔交通〕東京メトロ 日比谷線 虎ノ門ヒルズ駅 A1 (中目黒方面) 出口徒歩3分

A2 (北千住方面) 出口徒歩3分

メトロ地下鉄 銀座線 虎ノ門駅 2a番出口より徒歩8分

4・お申込方法

- ① 申込書をホームページからダウンロード、必要事項をご入力後に「**エクセルファイル**」で、メールにて送信ください。郵送、FAX でのお申し込みも受け付けております。
<https://www.jfa-fc.or.jp/particle/26.html>
- ② 申込書確認後、連絡担当者様宛に請求書を発行致します。
- ③ 入金確認後、必要書類を受講者へ送付致します。
- ④ 初回(9月16日)間際のお申込みは、協会事務局へご連絡をお願いします。

5・受講料(全4回 10日間)1名様:テキスト・昼食代(9食)が含まれています。

JFA会員	会員外
330,000円(税込)/300,000円(税別)	363,000円(税込)/330,000円(税別)

ご注意

- 受講料には、会場までの交通費・宿泊費は含まれません。
- 受講料の納入は開催日の前までにお振込み下さい。
- 一旦納入された受講料は原則払い戻しいたしません。また、他の協会費用への振替も致しかねます。

6・お振込み先

口座名	シャ)ニホンフランチャイズチェーンキョウカイ
振込先	みずほ銀行 <small>かみやちょう</small> 神谷町支店 普通預金 1596632

*恐れ入りますが、振込手数料は貴社にてご負担願います。

7・欠席について

やむをえず、講義を欠席する場合は事務局に、その理由とともにご連絡下さい。ご本人に代わって代理の方の受講が可能です。但し、代理の方は経営士の認定資格を得ることはできません。また、欠席講義については、同一の講義がある場合は翌年度にのみ聴講することが可能です。詳しくは、事務局へお問い合わせください。

受講生の声

経営戦略

- ・ブランドの発展には理念を共有できる加盟店と組んでいく事が本当に重要だと思いました。FCの仕組みの重要なポイントはまさに倫理綱領に書かれていますが、時代に合わせて更新したと考えていました。最初にしっかりと倫理綱領ができた事でFCの発展があったと再認識しました。
- ・フランチャイザーは経営戦略をしっかりと立て、ザーとジーが一体となり、環境変化に対応し、戦略にあわせて行動をするシステムを構築していく事。自社の資源を把握して活動をしていく重要性を感じました。
- ・どの話も一言も聞き逃したくないほどためになる内容で満足です。提供された内容について自社に当てはめ、1つ1つ考えていくような講座があれば受講したいと感じました。
- ・昨日の振り返りも実施していただき、ありがとうございます。情報戦略の重要性を認識しました。自身も行動に移していきたいと思えます。

リスクマネジメント

- ・現在店舗で起こっている問題が講義中の設問にあり、GWをすることにより、他社さんの取組や方針を知る事ができました。店舗が抱える問題の改善に活かす事ができ、大変為になりました。
- ・自分のビジネスに置き換えて考える事が出来た事が良かったです。顧客にも提供できるような内容もあり、勉強になりました。
- ・海外展開における現地の規制の存在があることを学んだ。マスターフランチャイズ契約の理解も深まりました。
- ・自社のフランチャイズ契約書の条項を確認することができた。判例分析が参考になりました。
- ・インボイス制度導入については、フランチャイジーとの契約について社内議論が不足しており、準備が必要と感じました。法改正への対応、ガイドライン改正を踏まえて、契約書の準備、諸関係の構築に努め、訴訟にならないように努めます。問題の発見と分析、情報収集し、問題を未然に防ぎます。

アカウンティングファイナンス

- ・数値から会社を分析する手法が勉強になりました。業務の特徴を知り、経営指標から経営状況を知る事が出来ました。
- ・B/SP/Lからどんな会社かということや特徴を読み取る事ができて、大変勉強になりました。自社の過去5年分も見比べて活かしていきます。
- ・会計科目を知り、財務諸表を見ることができました。見る視点が変わりました。未来を見た戦略会計とし、自社の会計を確認します。
- ・今までは税理士さん任せでなんとなくしか把握していなかった事がクリアになった。細部まで教えてくださって、わかりやすかった。
- ・経営分析指標でのROE、ROAの比較から分析し、内部状況を把握する重要性を理解しました。

フランチャイズマネジメント

- ・行動科学マネジメントにこれまで意識をしていなかった言葉により、行動が変わることのヒントを頂きました。小さな行動を分解して言語化する事はとても大切です。現場で行動してもらうための声掛けを実践していきます。
- ・専門的用語もゆっくり、しっかりと解説があったので、とてもわかりやすかった。知識と実技があって体験的に学習ができた事がよかった。意図的に承認しようと思った。
- ・フランチャイズパッケージ、本部の役割について学ぶ事が出来ました。継続性を前提とした仕組み作りがしっかりとある事で50周年を迎える事が出来ました。更に進化させるようにしていきます。

【個人情報の取り扱いについて】

申込書にご記入の個人情報は、下記のとおり取り扱い致します。なお、下記に同意頂けない場合、本講座の申し込み受付ができませんので、ご了解下さいますようお願い申し上げます。

●個人情報の収集目的

受講申込者への連絡、講座の開催・運営に関する業務、各種講座および関連事業等の案内。

●第三者への提供

上記収集目的を達成するために、業務委託先等に提供する場合がございます。

◆お問合せ、お申込書の送付先は◆

〒105-0001 東京都港区虎ノ門 3-6-2 第二秋山ビル

TEL 03-5777-8706 / FAX 03-5777-8711

E-mail svsi@jfa-fc.or.jp URL <https://www.jfa-fc.or.jp>

2022年度フランチャイズ経営士講座スケジュール

第1回 経営戦略		
9月14日(水) 10:00~17:00	9月15日(木) 10:00~17:40	9月16日(金) 10:00~17:10
▼経営士講座 受講生へ (10:00~12:00) 山本 善政氏 [(株)ハードオフコーポレーション 代表取締役会長] ▼経営戦略の基礎知識 (13:00~17:00) ▼フランチャイズシステムと経営戦略 上原 征彦氏 [公益財団法人流通経済研究所理事・名誉会長] [(株)コムテック22 代表取締役]	▼経営戦略とICT (10:00~15:00) ・ケース研究 中 麻弥美氏 [(株)コムテック22 シニアコンサルタント] ▼競争優位性の構築 (15:10~17:40) ▼需要の変化とマーケティング 坂上 眞介氏 [(株)市場開発研究所 代表取締役]	▼外食産業の動向と戦略 (10:00~14:00) 齋藤 訓之氏 [(株)香雪社 代表取締役] ▼流通がどう変化していくのか (14:10~17:10) 渡邊 秀介氏 [流通経済研究所 研究員]
第2回 リスクマネジメント		
10月18日(火) 10:00~17:00	10月19日(水) 10:00~17:30	10月20日(木) 10:00~17:00
▼国際FC戦略の為のリスク管理 (10:00~12:00) 田中 健太郎氏 [TMI総合法律事務所 弁護士] ▼フランチャイズ契約(13:00~17:00) ・判例分析 ・グループワーク 鈴木 伸佳氏 [鈴木伸佳法律事務所 弁護士 JFA顧問]	▼チェーンビジネスにおける近年の法律問題 神田 孝氏 [弁護士法人心齋橋パートナーズ 弁護士]	▼フランチャイズ関係法令 高橋 善樹氏 [太樹法律事務所 弁護士 JFA顧問] ▼グループワーク ・チームで課題テーマ ・自社に置き換えて グループ討議、質疑応答
第3回 アカウンティング・ファイナンス		
11月16日(水) 13:00~17:00	11月17日(木) 10:00~17:00	11月18日(金) 10:00~17:00
▼経営管理のための会計について 藤岡 資正氏 [明治大学ビジネススクール専任教授・チュロンコン大学サシン日本センター所長・オックスフォード大学博士]	▼重要な会計科目と決算 ▼ケーススタディ(財務諸表を俯瞰して見る) ▼事業にまつわる税務 吉田 久子氏 [税理士吉田久子事務所 代表]	▼財務分析 ▼資金繰りについて (10:00~15:50) 戸田 正弘氏 [戸田経営支援事務所 代表 中小企業診断士] ▼まとめ (16:00~17:00) 藤岡 資正氏
第4回 フランチャイズマネジメント		
12月15日(木) 13:00~17:30	12月16日(金) 9:30~17:00	
▼管理職のマネジメントを学ぶ ▼行動科学マネジメント(人材教育) ▼経営課題の解決行動 見える化シート 松田 新士氏 [(株)ウィルPMインターナショナル シニアコンサルタント]	▼フランチャイズビジネスの基礎を学ぶ ▼魅力あるフランチャイズパッケージを構築する ▼マネジメントと各機能 ▼本部機能のまとめ ・ケース研究 民谷 昌弘氏 [(株)アクアネット 代表取締役]	
◆ 修了証授与 16:30~17:00		